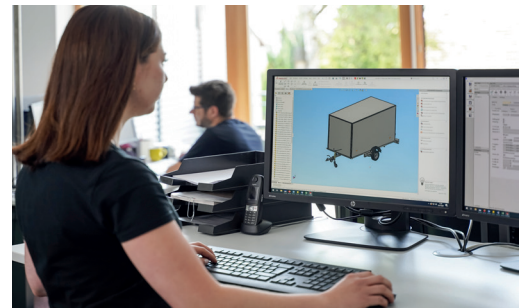


Key Account Manager

(m/w/d), ab sofort, Vollzeit



#fürMACHER!



Das sind WIR:

Zusammen mit aktuell 280 Mitarbeitenden verwirklichen wir als UNSINN Fahrzeugtechnik Gruppe eine Philosophie der Flexibilität, die durch Sonderbau und Individualisierung gekennzeichnet ist. Mit der Entwicklung und Produktion von Anhängern und Abrollkippern Made in Germany etablierten wir uns als traditionsreiches Familienunternehmen und Spezialist für maßgeschneiderte Kundenlösungen auf einem internationalen Markt. Vor über 65 Jahren als Schmiedewerkstatt mit dem Bau der ersten landwirtschaftlichen Anhänger gestartet, produzieren wir heute Qualitätsfahrzeuge für Kunden aus Industrie und Handwerk im In- und Ausland.

Werden auch Sie ein Teil in unserer Erfolgsgeschichte und starten Sie zusammen mit uns weiter in Richtung Innovation und Zukunft.

Was bieten WIR Ihnen?

- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit attraktiver tariflicher Entlohnung sowie eine leistungsorientierte Zulage
- Individuelle monetäre Zusatzleistungen, wie betriebliche Altersvorsorge, VWL, Fahrtgeldzuschuss und steuerfreie Einkaufskarte
- Gleitzeitregelung sowie die Möglichkeit zu flexiblen Arbeitszeiten
- Angebote zum mobilen Arbeiten
- Möglichkeiten zur Weiterbildung und Qualifizierung
- 30 Tage Urlaub sowie Sonderurlaube
- Bike-Leasing
- Regelmäßige Firmen- und Teamevents
- Arbeitgeber mit langfristiger, sicherer und nachhaltiger Orientierung für unsere Mitarbeitenden

Welche spannenden Aufgaben warten auf Sie?

- Übernahme der Betreuung unserer Schlüsselkunden sowie der Identifikation ihrer Anforderungen und Bedürfnisse
- Auf- und Ausbau von Vertrauensbeziehungen mit einem breiten Portfolio an Großkunden
- Bildung einer Schnittstellenfunktion zwischen unseren Kunden und internen Fachabteilungen
- Vollumfängliche Auftragsabwicklung einschließlich der Erstellung und Kalkulation von Angeboten sowie Auftragsbestätigungen
- Proaktive Neukundengewinnung
- Unterstützung bei Messe- und Marketingmaßnahmen
- Übernahme von administrativen Tätigkeiten

Passen WIR zu Ihrem Profil?

- Eine abgeschlossene kaufmännische / technische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Bereich Key Account wünschenswert
- Erste Erfahrungen in der Anhänger-/Nutzfahrzeugbranche oder im Vertrieb technischer Produkte von Vorteil
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office Anwendungen sowie mit einem ERP-System
- Analytisches und unternehmerisches Denken sowie strukturiertes und exaktes Arbeiten
- Engagierte, innovative und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke

Sie erwartet eine verantwortungsvolle Tätigkeit in einem ehrgeizigen und dynamischen Team. Sollten Sie vorab Fragen zu dieser Stelle haben, wenden Sie sich gerne an Frau Aileen Zepper, Telefon 08276 5890-526.

Haben WIR ihr Interesse geweckt?

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen schriftlich oder per E-Mail (ausschließlich im PDF-Format) mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an unsere Personalabteilung (bewerbung@unsinn.de) oder bewerben Sie sich gleich online!

UNSINN Fahrzeugtechnik GmbH · Rainer Straße 23+25 · 86684 Holzheim (Donau-Ries)

